



Hüseyin
Beydemir:
“Heyecanı
ve arayışınızı
kaybettiğiniz
zaman
hep geriye
gidersiniz”

1965 yılında çırak olarak başladığı çalışma hayatına 1985'te kendi işini kurarak devam eden Hüseyin Beydemir, bugün Avrupa'nın pek çok yerine ihraç ettiği ürünler ile Beydemir markasının adını duyurmaya devam ediyor.

1 985 yılında, Hüseyin Beydemir tarafından kurulan Beydemir markası, bugün birçok ülkede adını duyuruyor. Kumlama makinesi imalatı ve kumlama işiyle sektöre giren Hüseyin Beydemir, zaman içinde başta otomotiv olmak üzere neredeyse tüm sektörler için metal kasa, palet ve raf imalatı yapmaya başladı. Kemalpaşa Organize Sanayi Bölgesi'nde dokuz bin metrekarelik alanda ürettiği ürünleri Avrupa, Ortadoğu ve Uzakdoğu'ya ihraç eden Hüseyin Beydemir, on yıl önce ikinci

kuşağın da firmaya katılmasıyla markasını giderek büyüttü. Sektördeki tecrübesini, ikinci kuşağın yeniliğiyle harmanladıklarını ifade eden Hüseyin Beydemir, sorularımızı yanıtladı.

İş yaşamına nasıl başladınız?

Ortaokuldan ayrıldıktan sonra 1965 yılında Mithatpaşa'dan mezun olan iki ustanın yanında 1. Sanayi Sitesi'nde işe başladım. Çırak olarak başladıktan sonra 1981 yılına kadar bilfiil orada çalıştım. Metal, sıcak ve soğuk demir işleri yapıyordum. Tahsil görmüş



Sevil Beydemir Kaynak, Hüseyin Beydemir, Melih Beydemir

**“1994 yılında Türkiye’de iç
piyasadaki hareketlilikte ihtiyaç
olan bu konteyner ile ilgilenmemiz
bizi Kemalpaşa’ya ulaştırdı.”**

insanlar oldukları için o zamana göre teknolojiyi takip ediyorlardı. 1970 yılına kadar soğuk demircilik yaptık. Soğuk demirden sonra Türkiye’de bazı şeyler gelişmeye başlayınca profiller, sac lar şekillenmeye başladı. O yüzden 1970 yılında bir ortakla sac profil işine girdik. 1981 yılına kadar Türkiye’de en büyük sac satan ve kesen bir yerin idarecisiydim. 1970 yılında çalıştığımız firmaya dahil olan ortağımızın dövme tesisi, ziraat ilaçları fabrikası ve plastik fabrikası gibi yan kolları vardı. Birçok alanda hissesi olduğu için onun vasıtasıyla ufkumuz açıldı, piyasaya bakış açımız değişti. Onların geniş yelpazesi, ben de orada çalıştığım için, bana çok şey kattı. Bu işlerden biriyle piyasaya girebilir miyim diye düşündüm. 1981 yılında, biz de bir şeyler yapabilir miyiz heyecanı ile ustalarımızdan izin isteyerek çalıştığım firmadan ayrıldım ve iş hayatına atıldım. Piyasada parçaların temizlendiği kumlama işine ihtiyaç olduğunu düşünerek, bir abimle beraber bu işe başlayıp zaman içinde geliştirmeyi düşündük. 2. Sanayi Sitesi’nde, 1981 yılında, 400 metre kare bir alanda kumlama işine başladık.

Kendi işinizi kurduktan sonra neler yaşadınız?

İmalat sektöründe 1981 yılı bana göre Türkiye’de milat. Otomobil sanayi hızlandı, sektör gelişmeye başladı, fabrikalar açıldı. O zamanlar kumlama işi ihtiyaçtı. Öyle büyüdük ki 2-3 vardiya kumlamada çalışıyorduk. 1983-84 senelerinde makine imalatına ve sac işine de başladık. 1985 yılında müstakil olarak kendi işimi kurmaya karar verdim ve 2. Sanayi Sitesi’nde kumlama işine tek başına başladım. Ye-

rimiz küçük gelmeye başladığı için 1991’de 4. Sanayi sitesine geldik. O dönemde iş güvenliği artık ülkemizde çok gelişmeye başlayınca makineler büyüdü, adetler çoğaldı artık yerlerde taşıyarak iş olmadığı için taşıma istifleme, konteyner dediğimiz küçük kasalar önemli olmaya başladı. Bunların imalatını yapmaya karar verdik. İzmir’de büyük bir firma bize öncülük etti. 1991’de bir-iki ton malzeme taşıyabilen küçük metal kasaların üretimine başladık. 2000’li yıllara



kadar birkaç dükkanda işlerimizi yürütürken, piyasadaki durgunluktan ötürü işlerimizin zor olacağını gördük ve organizmeye geçmeye karar verdik. 1999'da, Kemalpaşa Organize Sanayi Bölgesi'nde altı bin metrekarelik bir yer aldık. İhracat kotası, 2000 krizi... Hep mücadele ettik. İş hayatında o heyecanı hiç kaybetmemek çok önemli. Heyecanı ve arayışınızı kaybettiğiniz zaman hep geriye gidersiniz.

Yurt dışına açılmanız nasıl oldu?

O durgun dönemimizde bir dergiye ilan verdik. Fransızlar, Eskişehir, Bursa ve İstanbul'da mal mukabili taşıma istifleri, paletleri yaptırıyorlarmış. Yani üretilen ürün ülkeye ulaştığı zaman eğer bir sorun bulunmazsa ödemesi yapılıyor. Tabii buna dayanmak para ve güç istiyor. Ancak küçük ölçekli sanayicilerin buna dayanması zor. O dönem Türkiye'nin bütün büyük firmaları İzmir'deydi. Fransız firma, İzmir'den üç işletme seçti ve daha sonra bizi uygun gördüler. Bizim standartlarımızın dışında malzemelerle yapılacağı için buradaki bazı fabrikaların ihracat fazlası malzemeleriyle bu işe başladık. 2004-2005 yılına kadar yoğun bir tempoda bu işi yürüttük. Bu projeyle, firmamız 15 yıl ileriye taşındı. 1994 yılında Türkiye'de iç piyasadaki hareketlilikte ihtiyaç olan bu konteyner ile ilgilenmemiz bizi Kemalpaşa'ya ulaştırdı. Kemalpaşa'daki yoğunluktan ötürü yurt dışı arayışı içinde olmamız bizi daha ileriye attı. Bu sefer dedik ki işler yoğun, yurt dışı bağlantımız çok iyi, yeni yerimizi aldık. Siparişe dayalı imalat yaptığımız için çok büyük bir yer burası.

Fransa dışında başka ülkelere de ihracat yapıyor musunuz?

Yurt dışına üretim yapmaya başla-



**“Avrupa’da dolaşan,
torunlarımıza
kalacak glitterboxlarda
Beydemir kodları var.”**

yınca Fransa'dan sonra Hollanda bize ulaştı. Hollanda'ya düzenli olarak konteyner yapmaya başladık, hala da yapıyoruz. Avrupa'da inşaat yapılırken her şey konteyner içinde oluyor. İş güvenliği için olmazsa olmazlardan yaptığımız şeyler. Büyük kapasiteli işler yaptığımız için küçük galvaniz tesislere ihtiyacımızı karşılamıyordu. Bunun yanında Aliağa Organize Sanayi Bölgesi'ne Fransız ortaklı bir firma kuruldu. Tam bizim işimize uygun, kontrollü, raporlu iş yapıyor. Oraya büyük miktarlarda üretim yapıyoruz. İş, işi getiriyor. Fransa'ya yaptığımız işler büyü-

yünce aynı firma bize İran kapısını da açtı. Taşıma istifleme paletleri yapmaya başladık. İran, Fransa, Hollanda, Almanya... Çin'de de kumlama makinelerimiz var. Türkiye'de en çok kumlama makinesi yapan firmalardan biriyiz. İhracat büyüdükçe teknik kadronuzu da büyütüyorsunuz, eğitiyorsunuz, geliştiriyorsunuz.

Pek çok ülkede sizin üretiminiz olan glitterbox kullanılıyor. Bu ürünü üretmeye nasıl başladınız?

Siparişe dayalı imalatımızda işçi tutmak çok zor. Bunun için bir arayışa girdik. Avrupa'da bir şeyi depolamak istediğinizde akla gelen tek taşıma kasası glitterboxı üretmeye karar verdik. Raflara, tırlara özel standartta üretilen glitterbox, iş takibine uygun, içi görülebilen ve her tarafı açılabilen bir kasa.